

CRM

Какую выбрать для агентств недвижимости?



Проблемы выбора CRM:

- Более 40 тысяч CRM на рынке;
- Собственная разработка или доработка готовых решений?
- Сопротивление персонала.

Необходимо учесть пожелания:

Агентов

CRM-система должна помогать, а не заставлять.

Удобный и полезный инструмент построения взаимоотношений с клиентами.

Повышает личную эффективность.

Руководителей

Глубокий анализ эффективности всех отделов и сотрудников в различных разрезах.

Тонкая настройка всех бизнес-процессов.

Создание кастомизированных воронок продаж.

Мониторинг KPI в режиме реального времени.

Маркетологов

Аналитика источников трафика.

Оптимизация бюджетов на рекламу.

Формирование эффективных маркетинговых стратегий.

ProNedvi CRM:
для агентств,
маркетологов
и руководителей.

Возможности CRM ProNedvi

Сквозная аналитика

Единая платформа,
где собрана
статистика по всем
каналам маркетинга,
отражающая полную
картину по конверсии.

Принцип одного окна

Больше нет
необходимости
использовать
сторонние
маркетинговые
инструменты.

Возможности CRM ProNedvi

Анализ эффективности

Автоматическое выявление слабых мест, процессов и сотрудников.

Гибкие воронки продаж

Настраиваемые воронки продаж, этапы сделок, карточки объектов и клиентов, настройка регламентов.

Возможности CRM ProNedvi

KPI in real time

Формируйте собственные KPI и получайте данные об их изменениях в режиме реального времени.

Задачи и контроль исполнения

Ваши сотрудники выполняют задачи в срок, а руководители контролируют все бизнес-процессы в одном окне.

Возможности CRM ProNedvi

Автоматизация бизнес-процессов

Высвобождайте ресурсы благодаря гибкой настройке CRM-системы.

Интеграции

Интеграция каналов продаж, маркетинговых инструментов и собственной бухгалтерии.

Возможности CRM ProNedvi

Настройка прав доступа

Распределяйте права доступа среди сотрудников и структурных подразделений.

Маркетинговые компании

Проводите таргетированные sms и email-рассылки.

Возможности CRM ProNedvi

Уведомления

Получайте подробные уведомления о событиях в системе, касающиеся вашей зоны ответственности.

Полная история по клиентам и объектам

Отображение истории взаимодействия с клиентом, а также хранение истории изменений.

Возможности CRM ProNedvi

Автоматические отчёты

Автоматизированные отчеты в заданное вами время.

Размещение объявлений

Интеграция с основными порталами недвижимости, автоматическое размещение.

Возможности CRM ProNedvi

Удобный экспорт- и импорт- данных

Загрузка и выгрузка основных сущностей системы, удобная миграция на платформу.

Подборка объектов

Возможность выбрать перечень объектов и направить эту подборку клиенту в виде короткой ссылки.

**Присоединяйтесь и
участвуйте в разработке!**

Мы собираем бизнес-
требования от наших
потенциальных клиентов.

Каждый может привнести свои
идеи и получить CRM-систему,
учитывающую его пожелания.

A white computer monitor with a thin bezel is shown from a slightly elevated angle. The screen is filled with a solid green color, matching the background of the slide. In the center of the screen, the URL "http://pronedvi.ru" is written in a clean, white, sans-serif font. The monitor has a simple, modern design with a small circular webcam hole at the top center of the bezel.

<http://pronedvi.ru>